

BROKER DE ASIGURĂRI

Pitești, Argeș · Experiență > 3 ani · Program L-V, Full-time / Hibrid

DESPRE NOI

IRIS AG Broker de Asigurare SRL este o companie de brokeraj autorizată de ASF, cu sediul în Pitești, Argeș, activă din 2014. Oferim o gamă completă de produse de asigurare pentru persoane fizice și juridice — RCA, CASCO, locuințe, sănătate, răspundere civilă și profesională și altele — colaborând cu societăți de asigurări autorizate în România. Prin platforma noastră online irisag.ro, clienții pot încheia polițe rapid și în siguranță, de oriunde din țară. Suntem o echipă cu experiență, iar acum ne extindem.

DESPRE ROL

Ești un profesionist în vânzări sau un specialist în asigurări care dorește să își pună în valoare abilitățile într-un mediu stabil, cu un sistem de comisionare motivant? Rolul de **Broker de Asigurări** este potrivit pentru tine dacă ești o persoană proactivă, orientată către rezultate, cu excelente abilități de negociere și analiză. Vei lucra cu un nivel ridicat de autonomie, gestionând și dezvoltând portofolii complexe de clienți (atât retail, cât și corporate).

RESPONSABILITĂȚI

- ▶ Identificarea activă de noi oportunități de business și atragerea de clienți noi în portofoliul companiei.
- ▶ Analiza riscurilor specifice activității clienților și structurarea soluțiilor optime de asigurare.
- ▶ Solicitarea, negocierea și centralizarea ofertelor în relație cu societățile de asigurări partenere.
- ▶ Prezentarea ofertelor către clienți, oferind consultanță tehnică și argumente comerciale solide.
- ▶ Menținerea și dezvoltarea relațiilor pe termen lung cu clienții din portofoliu (reînnoiri și cross-selling).
- ▶ Oferirea de asistență și suport clienților în cazul apariției unor daune (avizarea și urmărirea dosarului).
- ▶ Monitorizarea pieței de asigurări și adaptarea rapidă la modificările legislative sau operaționale.

CALITĂȚI ȘI CALIFICĂRI

- ▶ Certificare profesională eliberată de ISF (Cod RAF activ în registrul ASF) — condiție obligatorie.
- ▶ Experiență dovedită de minimum 3 ani în vânzarea produselor de asigurări (generale și/sau de viață).
- ▶ Studii medii sau superioare finalizate (Studiile economice sau juridice reprezintă un avantaj).
- ▶ Abilități excelente de comunicare, negociere și tehnici de vânzare consultativă.
- ▶ Orientare clară către atingerea obiectivelor de vânzări și satisfacția clientului.
- ▶ Permis de conducere categoria B și disponibilitate pentru deplasări în vederea întâlnirilor cu clienții.
- ▶ Bune cunoștințe de operare PC (platforme de cotare, MS Office — Excel).

ABILITĂȚI ȘI COMPETENȚE

- ▶ Operare PC și lucru cu baze de date.
- ▶ Microsoft Office (în special Excel și Word).
- ▶ Redactare profesională a corespondenței electronice (e-mail).
- ▶ Atenție la detalii și acuratețe în introducerea datelor.
- ▶ Organizare eficientă și capacitate de multitasking.
- ▶ Comunicare clară și profesională (telefon și e-mail).

- ▶ Capacitate de prioritizare a activităților.

CE OFERIM

- ▶ Plan de carieră cu posibilități reale de evoluție în cadrul companiei.
- ▶ Mediu de lucru stimulat, la sediul companiei din Pitești.

CUM APLICI

Trimite CV-ul și o scurtă scrisoare de intenție la: asigurari@irisag.ro

Subiect e-mail: „Aplicație – Broker de Asigurări“

Scrisoarea de intenție nu trebuie să fie formală — ne interesează în câteva rânduri cine ești, de ce te atrage acest domeniu și ce crezi că poți aduce echipei noastre.

Sau aplică direct pe: irisag.ro/opportunitati-de-cariera

Toate aplicațiile sunt tratate cu confidențialitate.